

Hay cobros que sorprenden y cobros que enojan. En banca, la línea entre un error puntual y un abuso sistemático en ocasiones es fina, sobre todo cuando el extracto llega lleno de conceptos opacos: comisión de mantenimiento, gastos de reclamación de situaciones deudoras, prima única, redondeo al alza, interés de demora... Si sospechas que tu banco te [abogados en A Coruña](#) ha cobrado de más, no estás solo. En despacho vemos esta clase de consultas a diario, desde autónomos con cuentas de trabajo hasta familias con hipotecas variables. La pregunta clave es siempre la misma: ¿cuándo tiene sentido asistir a un abogado derecho bancario y cuándo basta con una reclamación directa al banco o al Banco de España?

Lo primero: identificar si el cobro tiene base contractual

Antes de meditar en litigios, toca leer. El contrato de tu cuenta, de tu tarjeta o de tu préstamo es la primera pieza. Ahí deben figurar las comisiones y su forma de cálculo, así como el TAE, los intereses y las condiciones extraordinarias. Si el cobro no aparece en el contrato ni en sus anejos, o si la forma en que se ha aplicado no coincide con lo pactado, tienes un rastro sólido.

Una anécdota ilustrativa: una clienta llegó con múltiples cargos trimestrales por “gestión de descubierto”. La cuenta no había estado en números colorados, pero sí había un cargo rechazado por falta de saldo a lo largo de un par de horas. El contrato contemplaba una comisión fija por reclamación fehaciente de descubierto, siempre que existiera una administración efectiva y personalizada. El banco automatizó un SMS genérico y pasó el cargo. Se devolvió íntegramente por el hecho de que la entidad no pudo acreditar una gestión real, ni proporcionalidad entre el gasto y el servicio.

Este género de discrepancias se resuelven en muchas ocasiones con un escrito, sin llegar a juzgado. El punto de cambio aparece cuando el banco mantiene que la cláusula existe y es válida, pero en realidad se trata de una condición general que la jurisprudencia ya ha declarado nula o desmesurada.

Cláusulas y cobros que acostumbran a producir conflicto

Los litigios bancarios no nacen por casualidad, acostumbran a repetirse alrededor de unos cuantos núcleos problemáticos. Estos son los más comunes que vemos en la práctica forense:

- Comisiones por reclamación de posiciones deudoras: si no hay administración individualizada, justificación del costo y proporcionalidad, los tribunales las anulan habitualmente. Un cobro automático por un simple aviso acostumbra a ser improcedente.
- Intereses de demora excesivos: la usura no solo afecta a microcréditos. En préstamos al consumo y tarjetas revolving, tipos efectivos sobre la media del mercado en el instante de contratar pueden acarrear nulidad del interés y devolución de lo pagado en demasía.
- Gastos hipotecarios: tras años de sentencias, ya se reconoce que determinados gastos iniciales no debieron imponerse en exclusiva al consumidor. Según datas, producto y documentos, se recupera todo o una parte de tasación, gestoría, apreciación, registro y comisión de apertura si no se acredita un servicio real.
- Suelo hipotecario y redondeo al alza: la falta de transparencia precontractual y el desequilibrio pueden tumbar estas cláusulas. Si no se explicó con simulaciones y claridad que tu cuota jamás bajaría de un mínimo o que el redondeo jugaba siempre y en todo momento en tu contra, hay margen de reclamación.
- Seguros vinculados con prima única: muy frecuentes en préstamos personales e hipotecas, se comercializaron a veces sin información suficiente ni libertad de elección. El reembolso proporcional de la

prima no consumida al amortizar adelantadamente es exigible, y la cancelación completa en casos de vicio del consentimiento también se litiga de manera exitosa.

Este mapa no es pormenorizado. Asimismo aparecen comisiones por cambio de divisa sin género de referencia, intereses mal calculados tras carencias, fallos en amortizaciones anticipadas, y, cada semana, algún caso pintoresco con tarjetas duplicadas o bultos de servicios que nadie solicitó.

Cuándo es suficiente con administrar tú mismo la reclamación

La vía interna marcha más de lo que se piensa, siempre y cuando se plantee bien. Si el importe es pequeño, el contrato es claro y hay un fallo objetivo, no hace falta más que seguir el circuito:

1) Reúne la documentación: contrato, extractos, comunicaciones y un cuadro simple con fechas e importes.

dos) Escribe al Servicio de Atención al Usuario de tu banco, no al directivo de oficina. Solicita el número de registro de la reclamación. tres) Da un plazo razonable, por servirnos de un ejemplo 30 días, y cita la normativa específica si puedes. Evita el tono bronco.

Si la contestación reconoce el fallo, el abono llega. Si te remiten a una cláusula oscura o mencionan a "criterios internos", esa negativa sienta las bases de una reclamación frente al Banco de España. Su informe no es vinculante, mas presiona. Con importes menores y casos no controvertidos, suele bastar.

Señales de que es conveniente charlar con un abogado

Hay situaciones donde la curva de aprendizaje del consumidor compite con el oficio del banco y la asimetría es evidente. Un abogado en A Coruña, la capital de España o donde vivas puede marcar la diferencia si aparece cualquiera de estas señales:

- El banco sostiene que la comisión o el interés son "práctica habitual del sector" sin aportar documentos ni ejemplos de transparencia. Eso no basta en juicio.
- El importe potencial a recobrar supera varios miles de euros, ya sea por años de cobros repetidos o por un producto mal comercializado. La estrategia, la prueba pericial y el cómputo adecuado del tiempo son claves.
- Existe jurisprudencia favorable, mas hay matices de datas, prescripción y documentación. No es conveniente perder un caso bueno por encuadrarlo mal.
- Has reclamado y te responden con una negativa plantilla. Esa contestación a veces sirve para acreditar mala práctica y sumar costas más adelante.
- Hay peligro de contraataques, como inclusión en ficheros de morosos por cantidades discutidas o cancelación de líneas de crédito. Adelantarlos es parte del trabajo del profesional.

Quien se mueve en derecho bancario sabe, por experiencia, qué juzgados son más técnicos, cómo se calculan intereses legales y procesales, y qué periciales tienen más recorrido. Un abogado derecho bancario con oficio no solo escribe demandas, también evita litigios innecesarios y negocia cuando resulta conveniente.

Cuánto tiempo tienes: el reloj de la prescripción

El tiempo importa. Los plazos no son iguales para todas las acciones. La nulidad de una condición general por carencia de transparencia tiende a ser imprescriptible, pero la devolución de cantidades derivadas de su aplicación arrastra debates sobre en qué momento comienzan a contar los años. En los gastos hipotecarios, por

servirnos de un ejemplo, el cómputo ha ido ajustándose con las resoluciones de los tribunales superiores, y conviene repasar cada caso conforme data de firma, de pago y de la reclamación anterior.

En prácticas desmesuradas de tarjetas revolving y micropréstamos, la reclamación de intereses usurarios no caduca como tal, pero el ajuste de saldos y la restitución requiere refinar cálculos para no obsequiar años a la otra parte. En comisiones de cuenta, cada cargo puede entenderse independiente, por lo que el plazo corre por cada uno.

La regla práctica: no lo dejes. Si dudas, consulta. Un abogado civil con experiencia en contratos puede repasar en una hora si el caso demanda correr o si hay margen.

Cómo se calcula lo que te deben

La teoría afirma "te devuelven lo cobrado de más con intereses legales". La práctica exige números. Para un préstamo, se recalculan cuotas desde el inicio tal y como si la cláusula nula no existiese. Para comisiones puntuales, se añan cargos improcedentes con su interés desde cada fecha. En seguros de prima única, la devolución proporcional al mismo tiempo no consumido se calcula con calendario y tablas, no con aproximaciones generosas.

En despacho utilizamos hojas de cálculo y, cuando toca, una pericial económica. No es extraño que la diferencia entre una estimación y un cálculo fino suba un 15 a 25 por ciento, sobre todo en productos largos. Presentar el cuadro claro ayuda al juez y, de forma frecuente, acelera pactos.

Qué coste tiene ir acompañado de un profesional

Las fórmulas de honorarios varían conforme dificultad, cuantía y peligro. Para reclamaciones fáciles, el coste acostumbra a ser fijo y moderado. Para pleitos con recorrido y cantidades altas, es habitual convenir una parte fija más un porcentaje de éxito, o bien un porcentaje puro si la viabilidad es muy alta. Las costas pueden recuperar lo invertido si ganas en juzgado.

Conviene pedir un presupuesto por escrito y confirmar qué incluye: estudio inicial, reclamación previa, demanda, vista, apelación, pericial, y seguimiento de ejecución. Un abogado en A Coruña o en Coruña con experiencia local asimismo valora usos de las entidades de la zona, que no es un detalle menor cuando toca negociar.

El valor de documentar desde ya

Guardar papeles es hastiado hasta que te ahorran un disgusto. Muchas reclamaciones se atascan por el hecho de que falta el contrato original, los recibos de tasación o el cuadro de amortización inicial. Si no encuentras algo, no te resignes: el banco debe facilitar copia, y si se niega, esa negativa juega en contra suya.

Un consejo práctico: descarga y guarda extractos en PDF cada trimestre, y anota en una hoja los cargos que no reconoces con fecha y concepto. Si te llaman por teléfono para "ofrecerte una mejora", pide siempre y en todo momento oferta por escrito. Esa perseverancia valdrá oro si hay que acreditar falta de transparencia o ventas vinculadas.

¿Y si el banco me cierra la cuenta o me presiona?

Ocurre. Tras una reclamación, hay entidades que suben comisiones, retiran condiciones especiales o informan de cierre de cuenta. Pueden hacerlo con aviso previo y cumpliendo el contrato, mas no pueden castigar por ejercer tus derechos ni condicionar servicios básicos a renunciar a una reclamación. Si te cortan de raíz una cuenta

necesaria para cobrar la nómina o pagar impuestos, hay margen de medidas cautelares o, por lo menos, de negociación firme con argumento jurídico.

En tarjetas revolving, otra práctica discutible es reducir límite o cancelar la tarjeta al cuestionar los intereses. Puede ser lógico en términos de riesgo, pero no legitima cobros incorrectos anteriores ni frena la nulidad si procede.

¿Necesito un abogado laboral para demandar al banco?

La pregunta sale de manera frecuente cuando la cuenta está ligada a nómina, finiquito o indemnización. Si el problema es rigurosamente bancario, un abogado laboral no es imprescindible; lo ideal es un letrado derecho bancario o un abogado civil. Ahora bien, si el banco ha embargado indebidamente una parte inembargable de tu sueldo, o si hay un cruce con deudas laborales, el laboralista aporta valor. En casos mixtos trabajamos en coordinación: uno domina la inembargabilidad, otro los contratos financieros, y la suma evita fallos.

Elegir a la persona conveniente, cerca de ti o a distancia

La cercanía importa cuando hay que firmar poderes, acudir a vistas o negociar en oficina. Si buscas un abogado cerca de mí, filtra por experiencia concreta en productos como el tuyo. En urbes medias, encontrar un abogado en A Coruña o un letrado en Coruña con tramitación frecuente frente a los juzgados locales es una ventaja. Si tu caso es muy técnico, en ocasiones compensa trabajar con un equipo especializado a distancia, con videollamadas y firma electrónica. Ambas opciones son válidas si hay transparencia y seguimiento.

Pequeñas victorias que evitan grandes batallas

Hay parte del trabajo que no sale en sentencias: la prevención. Revisar condiciones antes de firmar una novación, solicitar simulaciones de cuota con diferentes tipos, exigir que te separen comisión por comisión, o rechazar seguros embalados sin libertad de elección evita disputas futuras.

Tres ademanes son especialmente efectivos:

- Pide siempre y en toda circunstancia FEIN y FIAE en hipotecas y compara con lo que firma tu mano al final. Si no coinciden, no firmes hasta que cuadre.
- Pregunta por el costo total de cualquier crédito en TAE, no solo el TIN, y exige el cuadro de amortización completo.
- Rechaza comisiones sin servicio. Si te cargan una "gestión", pide prueba de la administración.

La experiencia enseña que el cobro incierto se desinfla cuando el usuario pide papeles con calma y razonamientos. Si no se desinfla, bien sabes que no era un malentendido.

Qué aguardar del proceso si toca litigar

El recorrido estándar acostumbra a ser: reclamación interna, posible informe del Banco de España, negociación, y, si no hay acuerdo, demanda. Los plazos de un procedimiento declarativo varían entre nueve y dieciocho meses conforme juzgado. La vista, cuando la hay, dura poco. Lo afanoso es la preparación: ordenar documentos, cuadrar cálculos, articular bien la transparencia o la abusividad y prever las objeciones del banco.

La tasa de pactos medra cuando la demanda está bien planteada. A absolutamente nadie le gusta perder con costas. Si tu abogado muestra el importe a devolver, explica la doctrina aplicable y anexa un cuadro de intereses

claro, el incentivo para cerrar es alto. Si el banco advierte huecos, extiende y prueba suerte. La diferencia entre un expediente ordenado y un batiburrillo de PDFs a veces equivale a 6 meses menos de espera y miles y miles de euros más recuperados.

Casos límite: cuando la razón no se ve a simple vista

No todo blanco y negro. He visto comisiones justificadas por el hecho de que el banco acreditó gestiones complejas, con envío de burofaxes y atención adaptada. También he visto cláusulas aparentemente transparentes que han caído por falta de simulaciones comprensibles. En un préstamo con tipo mixto, por servirnos de un ejemplo, el usuario entendió la parte fija, mas no el impacto del diferencial variable sobre el índice. Las hojas de información no bastaron pues no aterrizaban en euros y meses.

En revolving, hay operaciones con TAE que, siendo altas, no alcanzan la usura conforme el estándar del momento de contratar. Aun así, si se demuestra que el cliente del servicio no entendió la capitalización de intereses o el plan de pago mínimo, se puede reconducir a un escenario de transparencia deficiente. Cada matiz cuenta.

Si solo haces una cosa esta semana

Revisa tus extractos de los últimos 24 meses y destaca conceptos que no entiendas. Pide por escrito el contrato actual de tu cuenta y de tu tarjeta, y el cuadro de amortización de tu préstamo. Si algo no cuadra, demanda por la vía interna con serenidad. Si aparece cualquiera de las señales de alarma, consulta con un abogado derecho bancario. Un letrado en A Coruña o en Coruña puede mirarlo contigo en persona. Si prefieres la comodidad, busca un letrado cerca de mí con buenas referencias concretas. En la mayoría de los casos, detectar a tiempo y documentar bien marca la diferencia entre recobrar lo tuyo o resignarte a abonar por servicios que nunca pediste.

El sistema bancario funciona mejor cuando el usuario está informado y actúa. Nadie va a pelear tus euros mejor que , salvo que te acompañe alguien que lo haga todos los días en juzgados. Ahí es donde un profesional suma: ordena, prioriza, calcula y defiende. Y cuando la entidad cruza la línea, transforma un cobro de más en una oportunidad para poner las cosas en su sitio.

Laterna Abogados Coruña

Pr. Pontevedra, 7, 3º Izq. C, 15004 A Coruña

881 924 375

<https://www.laternaabogados.com/despacho/abogados-coruna/>

Si buscas el mejor despacho de abogados en A Coruña no dudes en contactar con Laterna Abogados Coruña para llevar tu caso; laboral, bancario, divorcios, etc.